

**АНАЛИЗ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГОВ В РАЗВИТЫХ И  
РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАНАХ МИРА**

*Нурниязова Дильноза Арзубай кызы*

*Студентка 2 курса Каракалпакского государственного университета  
имени Бердаха по специальности «Финансы и финансовые технологии»*

**Аннотация:** В данной статье проводится сравнительный анализ налоговых систем и объемов налоговых поступлений в развитых и развивающихся странах. Автор исследует, как различные экономические, политические и социальные факторы влияют на эффективность сбора налогов и управление государственными доходами. Особое внимание уделяется вопросам налоговой политики, администрирования налогов и борьбы с налоговыми уклонениями. Результаты исследования подчеркивают значимость прозрачности и справедливости налоговой системы для обеспечения устойчивого экономического роста и развития. Статья предлагает рекомендации по оптимизации налоговых структур с целью повышения их эффективности в различных экономических условиях.

**Ключевые слова:** Налоги, налоговая система, льготы, прямые налоги, косвенные налоги, бюджет.

Характерным примером прямого воздействия на процессы регулирования и стимулирования является полное или частичное освобождение от налогов через использование налоговых льгот или преференций. Полное освобождение от уплаты отдельных налогов, базой которых, служит доход или прибыль, используется государствами, как правило, для развития новых отраслей экономики или сфер деятельности, для стимулирования инвестиций в малоосвоенные или неблагоприятные регионы страны. Подобные налоговые освобождения практикуются, в основном, сроком на три - пять лет. В отличие от полного налогового освобождения частичное налоговое освобождение представляет собой систему налоговых льгот для определенной части предпринимательского дохода, что обеспечивает избирательность и гибкость применяемых форм государственного регулирования экономики. В частности, в этом случае используются такие экономические, финансовые и налоговые рычаги, как ускоренная амортизация, уменьшенная по времени против общих правил, или дифференцированная налоговая ставка, отсрочка и рассрочка уплаты налога, создание свободных от налогообложения различных резервных, инвестиционных и других фондов и другие конкретные виды налоговых льгот и преференций. Условно выделяют три возможных типа налоговой политики в

зарубежных странах. Первый тип - высокий уровень налогообложения, то есть политика, характеризующаяся максимальным увеличением налогового бремени. При выборе этого пути неизбежно возникновение ситуации, когда повышение уровня налогообложения не сопровождается приростом поступлений в бюджеты различных уровней.

Второй тип налоговой политики - низкое налоговое бремя, когда государство максимально учитывает не только собственные фискальные интересы, но и интересы налогоплательщика. Такая политика способствует скорейшему развитию экономики, особенно ее реального сектора, поскольку обеспечивает наиболее благоприятный налоговый и инвестиционный климат.

Налоговое бремя на субъекты предпринимательства, существенно смягчено, но государственные социальные программы значительно урезаны, так как бюджетные доходы сокращаются. Третий тип - налоговая политика с достаточно существенным уровнем налогообложения как для корпораций, так и для физических лиц, который компенсируется для граждан страны высоким уровнем социальной защиты, существованием множества государственных социальных гарантий и программ.

Выделяется следующие основные черты налоговых систем развитых стран:

1) прямые налоги преобладают в Германии, Канаде, США, Японии, косвенные налоги - во Франции и Италии;

2) в Германии, Японии и США изменения в налоговой структуре обусловлены тем, что, исходя из прогрессивного налогообложения, экономический рост и инфляция оказывают более сильное влияние на доходы от прямых налогов.

Система прямого налогообложения должна быть преобладающей в экономике развитых стран. Для этого в модели использован кейнсианский подход к анализу потребления и сбережений в масштабах национальной экономики.

Выводы на основе эмпирических исследований Гаджиева дает ряд важных выводов:

1) в странах с высоким уровнем доходов отсутствие прямого подоходного налогообложения компенсируется эффективной системой налогообложения доходов, превышающих минимальный прожиточный минимум;

2) в развивающихся странах в отличие от развитых имеет место факт искусственного увеличения объекта прямого налогообложения в низко доходной зоне;

3) в странах с невысоким уровнем экономического потенциала дополнительная база подоходного налогообложения, создаваемая в низко доходной зоне, компенсирует в определенной степени слабую продуктивность

данного налога в высокодоходной зоне;

4) в условиях низкого уровня общественных доходов временно исключена возможность перехода такой экономической системы от использования МРОТ к показателю прожиточного минимума.

Таким образом, косвенные налоги считаются налогами стабилизирующего характера по отношению к решению проблем финансового благополучия государственной казны. Сравнение доли прямых и косвенных налогов в сумме налоговых поступлений с мировыми тенденциями показывает, что в отличие от ведущих стран мира налоговые поступления определяются преимущественно косвенными налогами, и эта тенденция устойчиво сохраняется. Доля косвенных налогов в отношении к ВВП устойчиво преобладает над прямыми налогами, причем наблюдается тенденция снижения доли прямых налогов, что не соответствует мировым налоговым тенденциям. Прямые налоги взимаются непосредственно по ставке или в фиксированной сумме с дохода или имущества налогоплательщика, так что он ощущает их в виде недополучения дохода. К прямым налогам относятся налог на доходы с физических лиц, налог на прибыль предприятий, имущественные налоги, налоги с наследств и дарений, земельный налог, налоги, регулирующие процессы природопользования, и ряд других. Нередко и прямые, и косвенные налоги подразделяют на несколько видов. Прямые налоги подразделяются на реальные и личные. Разделение налогов на реальные и личные основывается на том, что реальными налогами облагаются отдельные вещи, принадлежащие налогоплательщикам, а личными налогами - совокупность доходов или имущество налогоплательщика. Налог на доходы организаций получил распространение в связи с развитием форм бизнеса, основанных на принципе ограниченной ответственности - в отличие от принципа полной ответственности, при котором всякое лицо, осуществляющее коммерческую деятельность, отвечает за возникающие долги и по обязательствам не только вложенным в нее капиталом, но и всем своим состоянием. Данный налог взимается с чистого дохода компании. Системы налогообложения дохода определяются подходом к решению вопроса о сокращении экономического двойного обложения дохода на уровне компании и на уровне акционеров, получающих дивиденды.

Налогообложение капитала и собственности осуществляется с помощью следующих групп налогов:

1) налог на личное состояние. Налогом облагается имущество физических лиц за вычетом обязательств, возникающих в связи с владением этим имуществом. Оценка имущества производится по рыночной стоимости. Налог носит регулирующий характер, взимается по единой ставке (Германия, Бельгия, Люксембург) или по прогрессивной шкале (Испания, Швеция, Швейцария,

Финляндия). Особенностью данного налога являются достаточно высокая сумма, с которой начинается взимание, а также значительные льготы, предоставляемые при обложении. Поступления по данному налогу не превышают 3% в общем объеме налоговых поступлений.

2) налог на наследство и дарение. Данными налогами облагается имущество, право на которое переходит к новому владельцу не в результате коммерческой сделки. Практически во всех странах этот налог осуществляется на центральном уровне, но в Швейцарии налогообложение осуществляется на местном уровне. Ставки обложения налогом во всех странах строятся по сложной прогрессии. В ряде стран подлежит вычету определенная часть имущества или земли; не подлежит обложению переход права собственности к государству или к благотворительным организациям.

3) налог на прирост капитала. Этим налогом облагаются доходы физических лиц и организаций, получаемые от реализации имущества (Великобритания, Швейцария). Данный вид налога можно отнести к вспомогательным видам. В ряде стран этот налог установлен специально с целью обложения доходов от спекулятивных и коммерческих операций с недвижимым имуществом.

4) налог на конкретные виды имущества. Эти налоги отнесены к компетенции местных органов управления.

В контексте цифровой экономики теория трансакционных издержек помогает проанализировать, как цифровые инновации могут трансформировать традиционные рынки и создать новые формы организации бизнеса, способствующие более эффективному распределению ресурсов и созданию стоимости<sup>1</sup>.

Доходы государственного бюджета ежегодно растут в среднем на 20 процентов. 23,22% доходов государственного бюджета без учета целевых фондов составляет поступления по прямым налогам. Несмотря на снижение ставок отдельных прямых налогов в текущем году в рамках направлений налоговой политики, проводимых в целях снижения налоговой нагрузки на доходы производителей и населения, поступления растут и обеспечивается профицит государственного бюджета. Условно выделяются три возможных типа налоговой политики в зарубежных странах.

1) высокий уровень налогообложения, то есть политика, характеризующаяся максимальным увеличением налогового бремени;

2) низкое налоговое бремя, когда государство максимально учитывает не только собственные фискальные интересы, но и интересы налогоплательщика;

3) налоговая политика с достаточно существенным уровнем

<sup>1</sup> Ospanova, F. B. (2024). STRATEGIC TRANSACTION COST OPTIMIZATION IN THE ARAL SEA REGION'S AGRICULTURE. *Journal of new century innovations*, 55(1), 167-169.

налогообложения, как для корпораций, так и для физических лиц, который компенсируется для граждан страны высоким уровнем социальной защиты, существованием множества государственных социальных гарантий и программ, налоги преобладают в Германии, Канаде, США, Японии, косвенные налоги - во Франции и Италии. В Германии, Японии и США изменения в налоговой структуре обусловлены тем, что, исходя из прогрессивного налогообложения экономический рост и инфляция оказывают более сильное влияние на доходы от прямых налогов. Сравнение доли прямых и косвенных налогов в сумме налоговых поступлений с мировыми тенденциями показывает, что налоговые поступления определяются преимущественно косвенными налогами, и эта тенденция устойчиво сохраняется.

**Список использованной литературы:**

1. Указ Президента Республики Узбекистан от 28.01.2022 г. № УП-60 «О Стратегии развития нового Узбекистана» на 2022-2026 годы.
2. Бюджетный кодекс Республики Узбекистан. Официальное издание - Министерство юстиции Республики Узбекистан. - Т.: «Adolat», 2019.
3. Миляков Н.В. Налоги и налогообложение. Учебник М.:Инфра-М. 2007.-507 с.
4. Сарсенбаев, Б., Оспанова, Ф., Утамбетов, Р., & Джуманиязова, Н. (2023). Пути развития инвестиционной привлекательности в регионах. *Iqtisodiyot va ta'lim*, 24(2), 42-46.
5. Ataev, J., Sarsenbaev, B., Tleuov, N., & Bisenbaev, S. (2024). Promising directions determination of the forecast values development of agrobiochemistry services in the Aral Sea Basin. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 497, p. 03019). EDP Sciences.
6. Сарсенбаев, Б. А. Балиқчилик соҳаси ривожланишини маркетинг ёндашувлари асосида такомиллаштириш. Автореферат. Нукус-2021.
7. Ospanova, F. B. (2024). STRATEGIC TRANSACTION COST OPTIMIZATION IN THE ARAL SEA REGION'S AGRICULTURE. *Journal of new century innovations*, 55(1), 167-169.